



DECIMA FORMATION

DURÉE	21 heures, soit 3 jours - dont 14 h en présentiel et 7h en distanciel
FORMATEUR	Consultant formateur spécialisé en management / coach professionnel
MOTS CLEFS	MANAGEMENT / EQUIPE
TYPE	INTRA
TARIF	Nous consulter

LES FONDAMENTAUX DU MANAGEMENT

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Identifier sa valeur ajoutée et son pouvoir d'influence
- Définir et orienter l'action de l'équipe
- Adopter un style de management efficace
- S'affirmer positivement dans sa communication

PUBLIC CONCERNÉ ET EFFECTIF

Manager de proximité ou manager d'équipe ayant une fonction d'encadrement* / 4 participants au minimum et 10 participants au maximum

*Vous êtes en situation de handicap, contactez-nous afin que nous organisions au mieux votre accueil et la formation

PRÉ REQUIS

Aucun prérequis

PROGRAMME DE LA FORMATION

Identifier sa valeur ajoutée et son pouvoir d'influence

- Comprendre l'évolution du management pour comprendre l'évolution de son métier de Manager
- Clarifier le rôle et les responsabilités du Manager d'équipe
- Evaluer ses atouts et ses axes d'amélioration

Définir et orienter l'action de l'équipe

- Déterminer les règles du jeu de l'équipe et les faire respecter
- Orienter l'action individuelle et collective avec des objectifs SMART
- Organiser et répartir les missions
- Pratiquer des délégations responsabilisantes

Adopter un style de management efficace

- Cerner et agir sur les leviers de la motivation
- Appréhender les différents styles de management et reconnaître le sien
- Gagner en flexibilité avec le leadership situationnel

S'affirmer positivement dans sa communication

- Développer son écoute, améliorer son questionnement
- Mobiliser et fédérer son équipe avec des réunions ritualisées
- Réaliser des feedbacks constructifs : encourager et recadrer en face à face
- Identifier, comprendre et traiter les résistances au changement

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Documents et supports de formation projetés, transmis par mail à la suite de la formation

Exposés théoriques et outils en lien avec la réalité professionnelle et les attentes des participants

Etudes de cas concrets, Mises en situation filmées et débriefing, Autodiagnostic

ÉVALUATION

Formulaire d'évaluation de la formation par les participants - Tour de table de clôture

DECIMA FORMATION est une entité du RÉSEAU OMERIS

Raison sociale : DECIMA FORMATION — SARL au capital de 1000€ — Enregistré au RCS de LYON 488.584.541

Siège social : 22 RUE PASTEUR 69300 CALUIRE — T. 04 72 60 14 77 — contact@decima-formation.fr

Code NAF : 8559A — N° de déclaration d'activité : 82 69 09186 69 — N° de TVA intracommunautaire : FR 21 488 584 541 00012

MAJ le 13/06/2023



DECIMA FORMATION

Evaluation des acquis de la formation : Tout au long de la session au travers des multiples exercices à réaliser
- Inventaire de compétences au début et en fin de formation

VALIDATION DE LA FORMATION

Attestation de formation

DECIMA FORMATION est une entité du RÉSEAU OMERIS
Raison sociale : DECIMA FORMATION — SARL au capital de 1000€ — Enregistré au RCS de LYON 488.584.541
Siège social : 22 RUE PASTEUR 69300 CALUIRE — T. 04 72 60 14 77 — contact@decima-formation.fr
Code NAF : 8559A — N° de déclaration d'activité : 82 69 09186 69 — N° de TVA intracommunautaire : FR 21 488 584 541 00012
MAJ le 13/06/2023